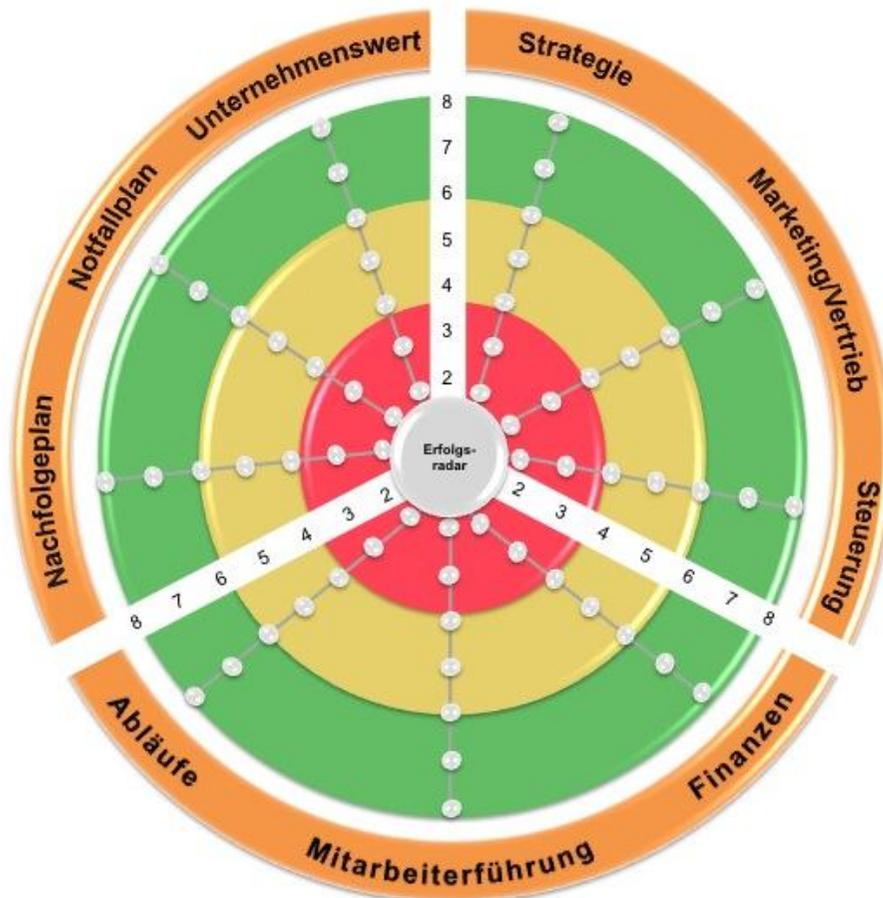




UnternehmensFitness - Kurzcheck

Der Erfolg Ihres Unternehmens basiert auf einem Zusammenspiel von vielen Bereichen. Unternehmenssteuerung, Mitarbeiterführung und Kundengewinnung sind entscheidend. Sie brauchen 15 Minuten für Ihren Kurzcheck – das Ergebnis zeigt Ihnen die wichtigsten Handlungsfelder auf.

So gehen Sie vor:
Beurteilen Sie jeden Bereich, inwieweit die Aussagen auf Ihr Unternehmen zutreffen (s. Rückseite):
4 Punkte: *trifft vollständig zu* **3 Punkte:** *trifft weitgehend zu*
2 Punkte: *trifft nur zum Teil zu* **1 Punkt:** *trifft kaum/nicht zu*



Ihre Erfolgspotenziale



Hier besteht dringender Handlungsbedarf, bitte werden Sie aktiv.



Hier gibt es Handlungsbedarf. Prüfen Sie, was zu tun ist – möglichst bevor Probleme entstehen.



Gratulation, in diesem Bereich sind Sie gut aufgestellt.

Besprechen Sie den Handlungsbedarf aus Ihrem Kurzcheck, Ihre persönlichen Ziele und konkreten Projekte.
Buchen Sie Ihr UnternehmerGespräch!

Wir beraten Vorsprung.



UnternehmensFitness - Kurzcheck

Strategie

Sie haben eine ausformulierte Vision mit klar definierten Zielen. Sie ist handlungsleitend für Ihr Unternehmen.

Ihr Unternehmen hat eine klare Marktausrichtung und unterscheidet sich wirkungsvoll vom Wettbewerb.

Summe

Marketing/Vertrieb

Sie haben ein modernes Erscheinungsbild und eine attraktive Homepage und ausreichend Referenzen.

Der besondere Nutzen und die Vorteile Ihrer Leistung sind Ihrer Zielgruppe bewusst. Sie haben ein aktives Marketing zur Kundenbindung und Gewinnung.

Summe

Steuerung

Ihr Unternehmen verfügt über aussagefähige Planzahlen als Grundlage für unternehmerische Entscheidungen und für ein laufendes Controlling.

Sie haben Ihre wichtigsten Kennzahlen ständig im Blick und erkennen dadurch frühzeitig Planabweichungen und Schwachstellen.

Summe

Finanzen

Die Unternehmensfinanzierung ist gesichert. Ihre Liquidität reicht für Skontierungen und zum Ausgleich saisonaler Schwankungen.

Ihr Unternehmen erwirtschaftet ausreichende Erträge für neue Investitionen und den laufenden Kapitaldienst.

Summe

Mitarbeiterführung

Sie haben motivierte, kompetente Mitarbeiter, die eine hohe Identifikation mit Ihrem Unternehmen haben und produktiv arbeiten.

Sie haben klare Aufgabenprofile für Ihre Mitarbeiter und führen regelmäßig Jahreszielgespräche und Meetings durch.

Summe

Abläufe

Ihre Auftragsabwicklung ist klar definiert, sichert eine hohe Qualität und Produktivität.

In einem kontinuierlichen Verbesserungsprozess suchen Sie jährlich mit Ihren Mitarbeitern nach neuen Ansätzen zur Steigerung der Effizienz.

Summe

Nachfolgeplanung

Sie haben ein klares Konzept für die Nachfolgeregelung, das vertraglich abgesichert ist und den Fortbestand des Unternehmens zu jeder Zeit sichert.

Sie bereiten einen potenziellen Nachfolger aus der Familie oder dem Mitarbeiterkreis mindestens 5 Jahre lang auf die spätere UnternehmerRolle vor und übertragen Verantwortung frühzeitig.

Summe

Notfallplan

Sie haben ein Aufgabenprofil für einen Vertreter erstellt und einen Mitarbeiter für diese Aufgabe bestimmt und ausgebildet.

Für Ihren plötzlichen Ausfall haben Sie vorgesorgt durch eine Generalvollmacht, Patientenverfügung und Testament.

Summe

Unternehmenswert

In Ihrem Unternehmen arbeiten kompetente Mitarbeiter, es gibt strukturierte Prozesse und eine klare Positionierung am Markt.

Ihr Unternehmen hat einen hohen Bekanntheitsgrad, einen aktiven Kundenstamm und erwirtschaftet einen attraktiven Gewinn.

Summe

Wir beraten Vorsprung.