

Expertentipp: Wie sichern Sie Ihren Unternehmenswert?

Wie viel ist Ihr Unternehmen wert, wenn Sie von heute auf morgen nicht mehr da sind? Kann ein anderer die Geschäfte nahtlos weiterführen? Erwirtschaftet Ihr Unternehmen auch ausreichend Gewinne, um den Kapitaldienst bei den Banken, Ihr Geschäftsführergehalt oder die Entnahmen zu decken?

Das Thema Nachfolgeregelung wird viel zu spät angegangen. Und es dient vielen als Basis zur Altersversorgung und zur Entschuldung, damit man im Alter sorglos leben kann.

Diese Ziele sind nur realisierbar, wenn Sie jetzt schon einen Unternehmenswert aufbauen. Aber was sind denn nun die Werte in einem Unternehmen? Ihre Marke, Name und Logo, wenn es am Markt etabliert und bekannt ist. Ihre Mitarbeiter, wenn sie kompetent, qualifiziert und motiviert sind. Ihr Kundenstamm, wenn er Ihnen einen Basisumsatz sichert. Ihr Wertschöpfungsprozess, wenn die Leistung im Unternehmen effizient erbracht wird. Und natürlich die Geschäftsführung, also Sie als Unternehmer, wenn sie den Betrieb nach Zielen und Zahlen führen.

Es gibt viele unterschiedliche Methoden Ihren Unternehmenswert zu ermitteln.

Als Basis werden meistens der betriebswirtschaftliche Gewinn und die Substanz, also die Vermögenswerte im Unternehmen angesetzt. Der Aufbau Ihres Unternehmenswertes ist ein kontinuierlicher Prozess und basiert auf einer aktiven Unternehmenssteuerung. Der größte Risikofaktor sind Sie als Unternehmer. Sorgen Sie für eine/n kompetente/n Vertreter/in, führen Sie ihn/sie in alle wichtigen Aufgaben ein und erarbeiten Sie ein schriftliches

Aufgabenprofil. Stellen Sie mit Ihren wichtigsten Mitarbeitern einen Notfallplan auf. Eine gezielte und erfolgreiche Nachfolgeregelung sollten Sie mindestens fünf Jahre vor dem eigentlichen Übergabezeitpunkt starten.

Haben Sie keinen Nachfolger aus der Familie oder aus dem Unternehmen, so sollten Sie über einen Unternehmensverkauf nachdenken. Auch hierfür ist eine strukturierte Vorgehensweise notwendig. Reden Sie also rechtzeitig mit Ihrem Berater.

Wie Sie Ihren Notfallplan aufstellen, zeigen wir Ihnen gerne in einem persönlichen Gespräch auf.

Fragen zum Thema beantwortet Ihnen gerne:

Roland Bauer

Tel. 08031/1879-12,

bauer@bauerundpartner.net

