

Unser Expertentipp „mit Schwein“: Damit Ihre Finanzierung nicht baden geht...

Mit einer krisensicheren Finanzierung sehen Sie rosarot! „Ferkeln“ - nein, fackeln Sie nicht lange: Ermitteln Sie Ihren Liquiditätsbedarf und erarbeiten Sie Ihr Finanzierungskonzept! Reden Sie mit Ihrer Bank über Lösungsmöglichkeiten.

Damit bringen Sie Ihr „Sparschwein“ ins Trockene!

Ausreichend Geld haben für das laufende Geschäft ist unabdingbar. Eine krisensichere Finanzierung basiert auf einer konkreten Finanz- und Liquiditätsplanung, die Sie selbst erstellen können.

Auf Basis Ihrer Planzahlen müssen Sie Umsätze und Kosten auf die einzelnen Monate verteilen. Dabei bilden sich auch die saisonalen Schwankungen in Ihrem Finanzbedarf klar ab. Zudem gilt es Zahlungsziele Ihrer Kunden und Lieferanten (ca. 30 bis 45 Tage) zu berücksichtigen. So erhalten Sie eine monatliche Über- und Unterdeckung und können folglich Ihren Liquiditätsbedarf aus dem laufenden Geschäft genau ablesen!

Unser Tipp: Planen Sie sich immer ein Polster von 20% mehr ein, denn es kommt immer anders, als man denkt...

Wie finanzieren Sie aktuelle Investitionen? Mit Betriebsmittelkrediten oder leasen Sie Ihr Anlagevermögen (Maschinen, Fuhrpark) mittelfristig?

Prüfen Sie darüber hinaus, ob Sie 50% der Forderungen und des Lagerbestandes auch mittelfristig finanziert haben – oft wird dies über hohe Kontokorrentkredite mitfinanziert.

Hier kann eine Umschuldung notwendig sein.

Ist die Tilgung Ihrer Darlehen höher, als Ihre Abschreibung, ist Ihre Finanzierung eventuell zu kurzfristig. Liquiditätsengpässe drohen!

Aufschluss gibt der Kreditspiegel von Ihrer Bank. Prüfen Sie Tilgung und Abschreibung und ermitteln Sie die Liquidität aus dem operativen Geschäft. Dann sprechen Sie ganz offen mit Ihrem Firmenkundenberater und erarbeiten gemeinsam ein auf Ihren Betrieb zugeschnittenes Finanzierungskonzept.

Unser Tipp: Bereiten Sie Ihre Bankgespräche gut vor und halten Sie alle Unterlagen parat. Schritt-für-Schritt hilft Ihnen dabei unser Leitfaden „Umgang mit Banken“.

**In jedem Fall ein Gewinn:
Ein Gespräch mit uns!**

Wir freuen uns über Ihren Anruf.

