

Goldener Expertentipp: Finanzierung und der neue Umgang mit Banken

Die Königsdisziplin beim Finanzieren ist das Bankgespräch. Machen Sie mit regelmäßigen und gut vorbereiteten Gesprächen Ihren Banker zum Förderer Ihres Unternehmens. Denn Information schafft Vertrauen und Transparenz! Doch vor die Finanzierung hat die Bank die Auskunft gesetzt. Bereiten Sie Ihr Bankgespräch gewinnbringend vor – Wir zeigen Ihnen gerne, wie. Denn wir wollen, dass Sie „Glücksschwein“ haben!

Trotz veränderter Rahmenbedingungen, Basel II und der Finanzkrise: Ihre Bank ist und bleibt ein wichtiger Partner zur Sicherung Ihrer Liquidität und für Ihre Basisfinanzierung. Allerdings erwartet Ihr Finanzierungspartner, dass Sie ihre Kredite auch zurückzahlen können.

Frage 1 Ihres Bankers: Kann Ihr Unternehmen den Kapitaldienst (Zins + Tilgung) leisten?

Darüber hinaus möchte Ihre Bank wissen, ob Ihr Unternehmen Gewinne erwirtschaftet und wie es in Zukunft am Markt bestehen kann.

Eine wichtige Rolle bei der Beurteilung spielen aber nach wie vor Sie selbst.

Frage 2 Ihres Bankers: Führen Sie Ihren Betrieb nach Zielen und Zahlen, haben Sie eine klare Strategie und nehmen Sie Ihre Unternehmerrolle aktiv wahr?

All diese Punkte spielen bei der Beurteilung Ihres Unternehmens – dem Rating – eine wichtige Rolle. Dieses Rating und die vorhandenen Sicherheiten sind eine wichtige Voraussetzung für die Kreditvergabe.

Unser Tipp: Werden Sie aktiv und informieren Sie Ihren Firmenkundenberater regelmäßig. Am Jahresanfang mit einer Kurzinformation über die Geschäftsentwicklung im vergangenen und Ihre Jahreszielplanung fürs neue Jahr.

Geben Sie eine Umsatz- und Ertragsvorschau ab, besprechen Sie die nötigen Investitionen und zeigen Sie wichtige Projekte auf.

Vereinbaren Sie mit Ihrem Banker, wie oft Sie unterm Jahr einen Soll-Ist-Vergleich und einen Finanzstatus erstellen (mindestens dreimal). Er sollte dann regelmäßig ein kurzes Reporting mit unterschriebener BWA und SuSa erhalten.

Wie Sie Ihr Bankgespräch vorbereiten und erfolgreich führen zeigt Ihnen unser „goldener“ Leitfaden Finanzierung – der Umgang mit den Banken, den Sie sich kostenlos downloaden können.

**In jedem Fall ein Gewinn:
Ein Gespräch mit uns!**

Wir freuen uns über Ihren Anruf.

