



M&A-Beratung



Wir realisieren Ihren
Unternehmensverkauf – sicher!



Auf den Punkt gebracht...



M&A-Beratung

Der auf partnerschaftliche Kundenbeziehungen ausgerichtete Beratungsansatz und unser exzellentes Netzwerk schaffen in Ihrer Kombination einen Mehrwert, der punktet:

→ Zielorientierung | Schnelligkeit | Diskretion

Als die "Unternehmer unter den Beratern" sind wir der glaubwürdige Partner mit besonderem Gespür für mittelständische Unternehmen und dem wichtigsten Geschäft...

→ Der Verkauf der eigenen Firma | Die Sicherung des Lebenswerks

Unser Fokus: Wir erarbeiten auf Basis unterschiedlicher Zielsetzungen unserer Kunden und Investoren individuelle Lösungen und setzen sie um!

→ Jede Transaktion hat spezielle Rahmenbedingungen und kann nur so gelingen!



... dafür stehen wir gerade.

Roland Bauer Art Heffner



Unsere Werte sind die Basis...



M&A-Beratung

Unser UnternehmensCodex

→ Diskretion | Integrität | Zuverlässigkeit | Loyalität

Der Kunde steht an erster Stelle

→ Wir verstehen die Ziele und Wünsche unserer Kunden.

→ Wir arbeiten auf Augenhöhe mit den Unternehmern.

→ Wir begleiten die Transaktion – bis zum erfolgreichen Abschluss.

Der Beratungsprozess ist praxisorientiert

→ Dank unserer Unabhängigkeit finden wir stets beste Lösungen.

→ Unsere spezielle Vorgehensweise sichert schnelle und praktikable Konzepte und garantiert eine hohe Treffsicherheit.

Ich denke viel an die Zukunft, weil das der Ort ist, wo ich den Rest meines Lebens zubringen werde. Woody Allen

...unsere Kunden sind klein- und mittelständische Unternehmer (KMU), inhabergeführt.

...der Unternehmensverkauf ist meist eine Herausforderung außerhalb des eigentlichen Kerngeschäfts des Unternehmers.



Der Verkaufsprozess – klar strukturiert



M&A-Beratung

So realisieren wir Unternehmensverkäufe:

- Unternehmensanalyse und Konzept
 - Beurteilung von Stärken, Schwächen, Chancen und Potenzialen – Ermittlung des Unternehmenswertes.
 - Vorbereitung auf den Verkaufsprozess.
- Auswahl der "richtigen" Investoren
 - Wir finden die geeigneten Käufer/Investoren.
 - Wir klären im Vorfeld die Interessenlage von Investor und Verkäufer.
- Erarbeiten eines "investorbezogenen" Exposés
 - Wir kennen die Interessenlage der potenziellen Investoren – das gibt Treffsicherheit!
 - Wir bereiten die Unternehmenspräsentation und eine Due Diligence vor.
- Verhandlungsführung und Transaktionsabschluss
 - Wir moderieren und Begleiten die Prüfungsphase und Verhandlungen.
 - Wir sichern eine rechtliche, steuerlich optimierte Vertragsregelung.



Sie werden von einem erfahrenen Team betreut.

Wir bringen die Dinge auf den Punkt: diskret & schnell!

In 6 Monaten haben wir gemeinsam unser Ziel erreicht – Ihren Verkauf!

Unser Honorar ist erfolgsabhängig – wir vertrauen auf unseren Erfolg!



Wege der Zusammenarbeit



M&A-Beratung

So lernen Sie uns kennen..

- Ihr Unternehmensverkauf ist eine einmalige Sache, die gelingen soll – lernen Sie uns in einem UnternehmerGespräch kennen und entscheiden Sie dann!
- Wir zeigen Ihnen unsere Vorgehensweise und Kompetenz – passgenau!

Was unser Vorgehen so erfolgreich macht..

- Wir arbeiten auf Augenhöhe mit unseren Kunden – Ein Ziel. Ein Weg. Ein Begleiter.
- Konzept und Umsetzung gehen bei uns Hand in Hand. Ein lebendiger Prozess – klar, einfach, effektiv.

Wir realisieren Ihren Unternehmensverkauf – **SICHER!**



Gut zu haben.

Der Unternehmenswert, den Sie wollen. Für sich und für die nächste Generation.

Gut, mit uns zu sprechen!

